

# Das Unternehmen




Die MHI Baustoff GmbH mit Sitz in Hanau ist eine 100%ige Tochtergesellschaft der Mitteldeutsche Hartstein-Industrie Aktiengesellschaft. Sie vermarktet Naturstein, Asphalt, RC-Baustoffe und Deponieraum unserer Produktionsbetriebe und ist damit der Ansprechpartner für unsere Industrie- und Privatkunden.

Was zeichnet uns aus?

- Zukunftssichere Arbeitsplätze in einer finanzstarken, familiengeführten Unternehmensgruppe
- Wertschätzende Führungskultur
- Bodenständigkeit und Flexibilität
- Flache Hierarchien
- Eingespieltes Teamwork
- Vielfalt als Teil unserer Unternehmenskultur

## Vertriebsmitarbeiter im Außendienst (m/w/d)

(525)

 Standort: Nieder-Ofleiden/Hessen  Anstellungsart(en): Fach- und Führungskräfte  Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Was bieten wir Dir?

- Abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeit im spannenden Umfeld der Roh- und Baustoffindustrie
- Attraktive und leistungsorientierte Vergütung
- Modernes, teamorientiertes Arbeitsumfeld
- Wertschätzende und persönlichkeitsorientierte Führungskultur
- MHI-Gesundheitskarte mit Fitnesszuschuss und Gesundheitsprämie
- Förderung Deiner persönlichen Weiterentwicklung durch unser Personalentwicklungsprogramm
- Zuschüsse für Vermögenswirksame Leistungen
- 30 Tage Urlaub
- MHI Firmen- und Netzwerk-Events
- Firmenwagen inkl. privater Mobilität
- Möglichkeit des Jobrad-Leasings
- Attraktive Rabatte über Corporate Benefits
- Prämie für „Mitarbeiter werben Mitarbeiter“

Welche Aufgaben warten auf Dich?

- Du bist erster Ansprechpartner für unsere Kunden im Vertriebsbereich Mitte (Region Mittelhessen)
- Du kümmerst Dich um die Akquise und Abwicklung von Projekten für die Geschäftsfelder Naturstein, Asphalt, Recycling und Verfüllung
- Du führst Preisverhandlungen und realisierst eigenständig Auftragsabschlüsse
- Du behältst Markt- und Preisentwicklungen sowie Stoffströme laufend im Blick
- Du arbeitest im Team mit dem Vertriebsinnendienst und der Disposition

Was wünschen wir uns von Dir?

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb
- Berufserfahrung in der Baustoffbranche und regionale Kenntnisse wünschenswert, aber nicht Voraussetzung
- Freundliches, akkurates und verbindliches Auftreten
- Kontaktfreudigkeit sowie Kommunikations- und Abschlussstärke
- Flexibilität im Umgang mit neuen und wechselnden Aufgabenstellungen

## Kontakt Daten für Stellenanzeige

Lisa Keleschovsky

Recruiting

+49 (0) 6181 6676-750

bewerbung@mhigruppe.de

[Impressum](#)