

# Das Unternehmen



Die MHI Baustoff GmbH mit Sitz in Hanau ist eine 100%ige Tochtergesellschaft der Mitteldeutsche Hartstein-Industrie Aktiengesellschaft. Sie vermarktet Naturstein, Asphalt, RC-Baustoffe und Deponieraum unserer Produktionsbetriebe und ist damit der Ansprechpartner für unsere Industrie- und Privatkunden.

Was zeichnet uns aus?

- Zukunftssichere Arbeitsplätze in einer finanzstarken, familiengeführten Unternehmensgruppe
- Wertschätzende Führungskultur
- Bodenständigkeit und Flexibilität
- Flache Hierarchien
- Eingespieltes Teamwork
- Vielfalt als Teil unserer Unternehmenskultur

## Vertriebsleiter Baustoffe Bereich Mitte (m/w/d)

**(524)**

 Standort: Nieder-Ofleiden/Hessen  Anstellungsart(en): Fach- und Führungskräfte   
Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Was bieten wir Dir?

- Abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeit im spannenden Umfeld der Roh- und Baustoffindustrie
- Attraktive und leistungsorientierte Vergütung
- Modernes, teamorientiertes Arbeitsumfeld
- Wertschätzende und persönlichkeitsorientierte Führungskultur
- MHI-Gesundheitskarte mit Fitnesszuschuss und Gesundheitsprämie
- Förderung Deiner persönlichen Weiterentwicklung durch unser Führungskräfteentwicklungsprogramm
- Zuschüsse für Vermögenswirksame Leistungen
- 30 Tage Urlaub
- MHI Firmen- und Netzwerk-Events
- Firmenwagen inkl. privater Mobilität
- Möglichkeit des Jobrad-Leasings
- Attraktive Rabatte über Corporate Benefits
- Prämie für „Mitarbeiter werben Mitarbeiter“

Welche Aufgaben warten auf Dich?

- Du bist verantwortlich für den Vertrieb unserer Baustoffe (Naturstein, Asphalt, Recycling und Verfüllung) im Vertriebsbereich Mitte (Region Mittelhessen)
- Zu Deinen Aufgaben gehören die Betreuung und der Ausbau wesentlicher Kundenbeziehungen sowie aktive Neukundenakquise
- Du führst Marktbeobachtungen und Wettbewerbsanalysen durch, um die strategische Weiterentwicklung zu fördern
- Zu Deinen Aufgaben gehören die Führung und Koordination von Angebots- und Vertragsverhandlungen mit Kunden aus der Bauwirtschaft und Industrie
- Du arbeitest eng mit der Produktion, Logistik und Geschäftsführung zusammen
- Du verantwortest die Führung und die stetige Weiterentwicklung des operativen Vertriebsteams

## Was wünschen wir uns von Dir?

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung, idealerweise mit Weiterbildung zum Techniker oder Betriebswirt
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von Massenschüttgütern, bevorzugt im Bereich Naturstein und Asphalt, Baustoffe oder verwandten Industrien
- Ausgeprägte Kundenorientierung und Verhandlungsgeschick
- Unternehmerisches Denken, Eigeninitiative und Teamfähigkeit sowie erste Erfahrungen in der Mitarbeiterführung
- Ausgezeichnetes Organisations- und Zeitmanagement sowie sehr gute Kommunikationsfähigkeiten
- Flexibilität, Belastbarkeit und Einsatzbereitschaft
- Sicherer Umgang mit MS Office-Anwendungen und ERP-Systemen

Lisa Keleschovsky

Recruiting

+49 (0) 6181 6676-750

bewerbung@mhigruppe.de

[Impressum](#)