

Das Unternehmen

Die MHI Naturstein & Baustoffservice GmbH ist eine 100%ige Tochtergesellschaft der Mitteldeutsche Hartstein-Industrie Aktiengesellschaft in Hanau. Als Teil eines großen Leistungsspektrums an Natur- und Spezialbaustoffen bieten wir unseren Kunden seit vielen Jahren mit unserem Produkt **aspha-min®** eines der bewährtesten Additive zur Herstellung von temperaturabgesenktem Asphalt. In Hinblick auf die kommenden Veränderungen im Asphaltstraßenbau möchten wir uns in der technischen Kundenberatung verstärken.

Was zeichnet uns aus?

- Zukunftssichere Arbeitsplätze in einer finanzstarken, familiengeführten Unternehmensgruppe
- Wertschätzende Führungskultur
- Bodenständigkeit und Flexibilität
- Flache Hierarchien
- Eingespieltes Teamwork
- Vielfalt als Teil unserer Unternehmenskultur

Technischer Vertrieb (m/w/d)

(362)

 Standort: bundesweit möglich / Außendienst  Anstellungsart(en): Vollzeit

Was bieten wir Dir?

- Abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeit
- Attraktive und leistungsorientierte Vergütung
- Firmenwagen inkl. privater Mobilität
- MHI-Gesundheitskarte mit Fitnesszuschuss und Gesundheitsprämie
- Flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit des Mobilen Arbeitens
- Förderung Deiner persönlichen und fachlichen Weiterentwicklung durch unsere MHI-Akademie
- Zuschüsse für Vermögenswirksame Leistungen und Altersvorsorge
- 30 Tage Urlaub

Welche Aufgaben warten auf Dich?

- Du berätst und schulst unsere öffentlichen und privaten Kunden im Umgang mit temperaturabgesenktem Asphalt – von der Ausschreibung über die Herstellung bis zum Einbau
- Du berätst unsere Kunden bei der Auswahl bzw. Anpassung geeigneter Anlagentechnik zum Einsatz unseres Additivs
- Du unterstützt unsere Kunden bei der Vorbereitung, Durchführung und Auswertung von Erprobungsstrecken bzw. in der praktischen Anwendung von temperaturabgesenktem Asphalt
- Du arbeitest eng mit Vertriebsinnendienst, Logistik und Vertrieb zusammen und steuerst damit die Auftragsanbahnung, -abwicklung und -nachbereitung
- Du identifizierst geeignete Weiterentwicklungen und Ergänzungen für unser Produktportfolio
- Du unterstützt bei der Erstellung geeigneter Schulungs- und Werbemedien
- Du unterstützt unsere Auftritte bei Fach- und Promotionsveranstaltungen

Was wünschen wir uns von Dir?

- Erfolgreich abgeschlossene Ausbildung zum Techniker der Fachrichtungen Aufbereitungstechnik, Maschinenbau, Straßenbau, Baustoffprüfung oder ein vergleichbares Ingenieurstudium sowie mehrjährige berufspraktische Erfahrung

- Einschlägige Erfahrungen in der Herstellung und / oder der Verarbeitung von Asphaltmischgut bzw. im labortechnischen Umgang damit
- Hohe Kundenorientierung, vorzugsweise mit Erfahrungen im technischen Vertrieb
- Hohe Team- und Kommunikationsfähigkeit
- Freude an intensiver Reisetätigkeit, ortsunabhängigem Arbeiten und dem Umgang mit Menschen
- Sehr gutes praktisches und technisches Know how
- Eigenverantwortliche, systematische und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Ausgeprägtes Qualitäts- und Verantwortungsbewusstsein

Bewirb Dich jetzt und gestalte mit uns die Zukunft!

Christiane Willand

Recruiting

+49 (0) 6181 6676-750

bewerbung@mhigruppe.de

Art(en) des Personalbedarfs: Neubesetzung

[Impressum](#)